

A man in a dark suit is seen from behind, pointing his right hand towards a wall covered in various hand-drawn business diagrams and sketches. The sketches include a bar chart with an upward arrow labeled 'WWW', a pie chart, a network diagram of computers, a line graph with an upward arrow, a lightbulb, a car, a stack of money, a pie chart with percentages (30%, 15%, 1%, 48%), a bar chart with an upward arrow, a gear, a flowchart with boxes labeled 'MAIN', '300', and '2000', a line graph with an upward arrow, a pie chart with '25%', a bar chart with '45%', a line graph with '2000', a laptop, a cloud labeled 'CLOUD', and the word 'internet+'. The word 'idea' is written in large letters, and '45% is SALE!' is written below it. The word 'TEAM' is written in large letters, and 'SUCCESS' is written in large letters. The background is a dark, textured wall.

# The Business Machine

**RIGENERA IL TUO BUSINESS O CREA NUOVI REDDITI  
CON LE OPPORTUNITÀ DEL MONDO DIGITALE.**

Con Robert Allen, uno tra i principali *creatori di ricchezza* al mondo  
Autore del New York Times Best-seller *The One Minute Millionaire*,  
Imprenditore di successo e **Coach** seguito da migliaia di professionisti e uomini d'affari

**3 giorni di pura e intensa formazione in una location da sogno sul Lago di Garda  
20-21-22 Maggio 2016**

“ *Formati gomito a gomito con me in **3 giornate** riservate ad un **ristretto gruppo** di Imprenditori e Professionisti (massimo 40) e scopri **come adattare alla tua attività i modelli di Business 'sforna-ricchezza'** che applico da 30 anni e su cui ho costruito un impero.*

*Robert G. Allen*





Se in questo momento il tuo Business è fermo,  
Se non rende più come una volta,  
Se i tuoi clienti ti sono sempre meno fedeli,  
Se non hai i soldi per continuare ad investire sul tuo Business  
per farlo crescere o addirittura sopravvivere

**...non puoi continuare a restare fermo  
sul problema:**

hai bisogno di alzare lo sguardo, per rigenerare la tua  
attività o – se è il caso – per chiudere un capitolo e aprirti  
con coraggio a nuovi modelli di Business.

**Per questo, mi farebbe piacere  
incontrarti.**

**Ho vissuto anch'io queste difficoltà, e so cosa significa.  
Le ho superate re-inventandomi, e so cosa significa.**

Quello che ha fatto la differenza nella mia attività è che non  
mi sono fermato al problema, né all'unica fonte di reddito  
derivante dal mio Business principale.

**Ti racconto com'è andata.**



## **Faccio la mia prima fortuna nel settore immobiliare.**

Prendo poche migliaia di dollari dal mio conto e inizio a comprare una proprietà, poi due, poi tre, poi sette, poi dieci.  
**In tre anni sono milionario.**

Sono gli anni del boom immobiliare, esattamente **il momento giusto per investire in questo settore**: i prezzi sono alle stelle e chiunque abbia una proprietà immobiliare riesce a fare soldi rapidamente.  
E' praticamente impossibile sbagliare.

**Tutto fantastico finchè ... dal boom arriviamo al pa-ta-trac:** il trend del settore cambia e gli investimenti immobiliari smettono di dare profitti facili.

## Perdo molti soldi. Quasi tutti in realtà.

Quando ripenso a quel momento mi vengono i brividi.

Devo fare qualcosa, per me e per la mia famiglia.

**Non posso permettere alla mia paura di paralizzarmi** (ti garantisco che ne ho avuta tanta), devo capire **cosa posso fare di diverso**, come posso guardare oltre il problema e come creare le condizioni per tirarmi concretamente fuori dai guai, rispondendo con l'ingegno agli alti e bassi dell'economia.

## Voglio ricominciare a crescere, a sviluppare business che funzionano, che fanno fare i soldi.

**Mi rendo conto che non posso dipendere finanziariamente da un solo Business:** devo creare un metodo (che poi avrei definito esponenziale) per cui la mia attività riesca a produrre più fonti di reddito contemporaneamente, non una soltanto.

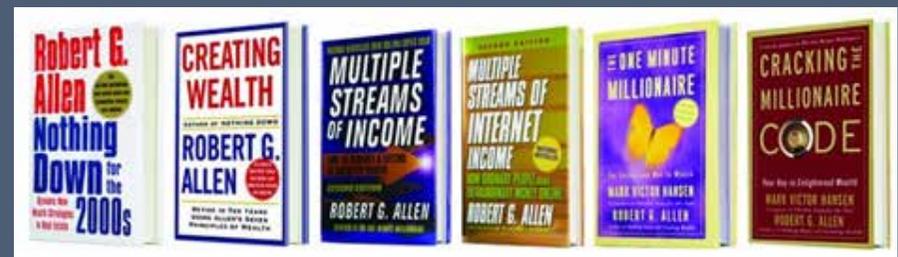
**Devo diversificare le mie attività e le mie entrate.** Devo cogliere le opportunità che le varie fasi del mercato offrono solo a quei pochi che hanno la capacità di vedere più in là degli altri.

Partendo da questa 'semplice' convinzione (che poi tanto semplice non è, perché senza il giusto atteggiamento mentale non arriviamo da nessuna parte), inizio a darmi da fare.

**Faccio in modo che la mia iniziale attività nel settore immobiliare produca una nuova fonte di reddito,** parallela a quella principale (rendimento da immobili affittati).

## Mi viene l'idea di trasformare le mie conoscenze immobiliari in informazioni da vendere.

Scrivo un libro - 'Zero Anticipi' - su quello che conosco meglio: le tecniche per acquistare beni immobili senza dare anticipi, le stesse che qualche anno prima mi hanno permesso di fare i soldi nel settore.



## Buying Home Without Cash: Boastful Investor Accepts Times Challenge — and Wins

By MARTIN DABON, Times Staff Writer

The promotional campaign launched as a skeptic, he wrote from off a letter to author-immense investment counselor Robert G. Allen.

"In advertisements promoting your new book, 'Nothing Down,' you state, 'Send me in any city in the United States. Take away my wallet. Give me \$100 for my house."

(Allen responded he'd never before tried to carry out the boast in his ad.)

8:28 a.m.—On the ground, Allen scrambled to begin one little treasure hunt for nothing-down property. We made the second-year news. Allen bought the house.

**Il libro diventa un best seller: il più venduto nella storia del settore immobiliare** (probabilmente perché i lettori utilizzando queste tecniche riescono ad avere successo davvero e questo fa vendere milioni di copie). Non a caso 'Zero Anticipi' è molto attuale ancora oggi dopo trentacinque anni dalla prima pubblicazione.

Divento famoso in America, e con gli anni nel resto del mondo, **anche grazie a vere e proprie sfide che lanciai per dimostrare che quello che insegno funziona davvero.**

**Sono ricordato ancora oggi ad esempio per la sfida vinta con il Los Angeles Times.**

L'obiettivo? Andare in una qualsiasi città, senza portafoglio, senza carte di credito e con soli 100 dollari per il soggiorno.

**Acquistare in 3 giorni 6 buone proprietà immobiliari senza utilizzare i miei soldi**, negoziando con le tecniche riportate nel libro 'Zero Anticipi'. Di fatto, in tre giorni **ne acquisto ben 7** senza dare anticipi e riesco anche ad affittarle ad un ottimo prezzo.

**Visto il successo del mio primo libro, ne scrivo un secondo**, un terzo, un quarto... e ognuno inizia a fruttarmi ogni 6 mesi le royalties derivanti dalle vendite.

**Non mi fermo qui.** Capisco che **la logica di vendere informazioni, conoscenze funziona**, e do varie forme a questa idea (ecco perché oggi la definisco 'esponenziale').

Inizio a tenere piccoli seminari di 5 persone, ciascuna delle quali paga 100 dollari. Poi le persone diventano 10, poi 100, 200, 500 e via dicendo. **Creo una sorta di franchising della formazione** specificamente dedicata alle tecniche che io per primo ho sperimentato nel settore immobiliare.

**Senza accorgermene, sto già applicando i modelli di Business sforna-ricchezza** che da lì a poco avrei insegnato a migliaia di Imprenditori e Professionisti di tutto il mondo (li ho messi a punto proprio dopo aver testato su di me che funzionavano).

L'idea che ha fatto la differenza nella mia vita è stata proprio quella di non fermarmi agli investimenti immobiliari, la mia attività iniziale.

**Ad oggi io ho 7 fonti di reddito principali e totalmente diverse:** dal campo immobiliare ai diritti d'autore per la pubblicazione, ad attività commerciali per cui percepisco dividendi in quanto socio senza che ci lavori direttamente, a modelli di Business automatizzati online e offline, a quelle che chiamo **rendite da Information Marketing** (vendita di informazioni sul web) e ad altro ancora.

## **Il concetto base dei miei modelli di Business è la diversificazione.**

La diversificazione riduce il rischio.

Alcuni perdono tutto da un giorno all'altro proprio perchè la loro unica fonte di reddito si spegne e non hanno altri flussi di entrate a cui attingere (io per primo ho vissuto questa situazione).

**Diversificare ti permette invece di creare quello che definisco guadagno residuale o passivo**, ossia che fluisce verso di te senza che tu debba dedicarci sempre il tuo tempo. Se analizziamo le biografie dei ricchi, infatti, notiamo che le persone veramente libere finanziariamente hanno creato dei sistemi che producono reddito anche in loro assenza.

Ovviamente **all'inizio ti impegni al massimo per avviare il progetto**, ma il bello è che poi questo guadagno continua a fluire nella tua vita (ad esempio, per la stesura dei miei libri, lavoro duramente all'inizio, poi gli editori li pubblicano nelle varie librerie e i relativi guadagni entrano nelle mie tasche senza che faccia più niente.)

## **Prendi anche le opportunità offerte dal mondo digitale.**

Quando vendi su internet, le persone da tutto il mondo possono trovarti, vedere cosa vendi, comprarlo ed inviarti i soldi. **24 ore su 24, anche mentre dormi.** E se non hai prodotti fisici da vendere, puoi trovare il modo di vendere informazioni, come ho fatto io, su quello che conosci, che sai fare bene, che ti ha portato risultati.

**Il mondo è pieno di persone disposte a pagare per avere queste informazioni.**

Io mi sono re-inventato e ho rigenerato il mio business proprio imparando a vendere informazioni, la conoscenza accumulata sul come fare soldi in diversi settori, e da lì **ho creato un sistema di marketing che si chiama proprio Marketing dell'informazione.**

Ricordo ancora che, quando ho iniziato a sperimentare questo metodo, mi ha permesso di guadagnare **94 mila dollari in un giorno. Lancio questa sfida e come per l'immobiliare la vinco:** seduto davanti ad un computer, lavorando con un database creato da zero nei 9 mesi precedenti, avrei dovuto guadagnare 24 mila dollari in un giorno. 9 mesi dopo la creazione del database, a cui nel frattempo ho inviato solo contenuti gratuiti, quelle persone iniziano a comprare: libri, video, seminari, in una parola informazioni (in varie forme), fino a spendere un totale di 94 mila dollari in un solo giorno.

**E' il 2000, 16 anni fa. Da quella volta capisco che internet permette di fare davvero milioni di dollari.**

Oggi rispetto ad allora ci sono **una marea di opportunità in più offerte dal mondo digitale (e non solo) con cui puoi ampliare gli orizzonti della tua attuale attività o avviarne di nuove** trasformando ciò che sai fare in informazioni vendibili on-line e decisamente redditizie.

**Alcune le ho ideate personalmente, altre le ho scovate confrontandomi con uomini d'affari 'illuminati' come Richard Branson e Tony Robbins,** con cui ho condiviso il palco in diverse occasioni.

**Tuttavia, queste opportunità sono patrimonio di pochi, di quei pochi che sanno come scovarle,** facendo ciò che altri non fanno. Spesso per **paura** del cambiamento.



Se anche tu vuoi vedere in modo lucido e consapevole queste opportunità, **se vuoi conoscere i modelli di Business che ho ideato e su cui ho creato un impero** (che oggi poggia prevalentemente sull'economia digitale, ma non solo), dedicati del tempo di qualità: trascorri con me 3 giornate di pura e intensa formazione.

## **Dal 20 al 22 Maggio sarò in Italia per l'appuntamento The Business Machine:**

3 giornate in cui un **ristretto gruppo di Imprenditori e Professionisti italiani** (massimo 40) potrà lavorare con me gomito a gomito, attingere alla mia esperienza e conoscere le informazioni strategiche che da 30 anni insegno in tutto il mondo, e che per **primo ho applicato ai miei Business trasformandoli in vere e proprie macchine 'sforna-ricchezza'**, ossia capaci di generare più rendite contemporaneamente.

**Una splendida location sul Lago di Garda farà da cornice a tutto questo:** sarai circondato da immensi campi da golf, da infinite distese di verde, dalle acque cristalline del Lago intorno a te... **un posto spettacolare in cui portare anche la tua famiglia, perché no!**

**Nelle pagine successive trovi il programma nei dettagli.**

Mi auguro di averti fornito già da queste righe spunti interessanti per riflettere sulle possibilità che hai di allargare gli orizzonti della tua attuale attività ed evitare di dipendere da un'unica fonte di reddito: sono solo una piccola parte di quelli che potrò darti di persona.

Ti ringrazio per avermi dedicato il tuo tempo finora.  
Se ci incontreremo ti restituirò il favore. Con gli interessi.

Un caro saluto,

Bob Allen

A handwritten signature in white ink, consisting of the letters 'BA' followed by a long, sweeping horizontal line that extends to the right.

# The Business Machine

RIGENERA IL TUO BUSINESS O CREA NUOVI REDDITI CON LE OPPORTUNITÀ DEL MONDO DIGITALE.

3 giorni di pura e intensa formazione in una location da sogno sul Lago di Garda  
20-21-22 Maggio 2016

## IL PROGRAMMA

# GIORNO 1

## ATTEGGIAMENTO MENTALE E SUCCESSO FINANZIARIO

Perché tutto crolla se ti fidi solo delle conoscenze tecniche

- **La psicologia del successo:** le 8 chiavi per **aprire la cassaforte della libertà finanziaria**
- **I Rich-ual giornalieri** che creano abitudini di abbondanza
- **La Sfida di St. Louis vinta da Allen:** come in 90 giorni 3 'squattrinati' hanno guadagnato 5.000 \$
- Segui un metodo collaudato o **ti limiti a procedere per tentativi ed errori?**
- **La teoria della vasca da bagno:** dov'è la perdita?
- **Pensa 'Residuale', non 'Lineare':** come guadagnare mentre dormi
- 29 mosse per avviare **Business capaci di generare più fonti di reddito** contemporaneamente

### IN EVIDENZA

#### SPECIALE SESSIONE SULL'IMMOBILIARE

Vista la recente ripresa del mercato immobiliare, Robert Allen durante il primo giorno dedicherà una speciale sessione a questo settore. In particolare, condividerà con te le tecniche che lo hanno reso famoso negli Stati Uniti su come acquistare immobili investendo poco o addirittura zero capitale.

#### Anticipazioni:

- Le 3 abilità che non possono mancarti per **guadagnare davvero** nel settore immobiliare
- **Fai affari dove gli altri non riescono:** come trovare il 'venditore altamente motivato'
- L'identikit del '**venditore altamente motivato**'
- Valuta in pochi minuti se acquistare o meno un immobile: **il sistema del punteggio immediato**
- Come guadagnare con gli **immobili REO (ossia pignorati dalle banche)**
- **50 tecniche** per non versare anticipi
- Sei un **angelo o un cane da caccia?** I due approcci nel settore.
- **Flipping e Farming strategy:** approfondimenti

# GIORNO 2

---

## IL MARKETING DELL'INFORMAZIONE E L'INFO-IMPREDITORE

- **Chi è e cosa fa l'Info-Imprenditore:** le nuove entusiasmanti opportunità del mondo digitale
- L'autostrada dell'informazione: **vuoi essere parte della rivoluzione** e trarne vantaggio?
- **Lo stile di vita** dell'info-imprenditore (ESP): i 5 elementi chiave
- **La personale esperienza di Robert Allen come Info-Imprenditore:** come ha creato un impero di oltre 100 milioni di dollari di fatturato
- **L'imprenditore digitale:** 6 strade per creare un sistema di informazioni vendibili on-line
- Come allargare gli orizzonti della tua attuale attività e guadagnarci: **il passaggio da off-line a on-line**
- **Come creare un imbuto di vendita (*sales funnel*)** che produca fino ad un milione di euro
- ***The Fortune in You System™***
- Le tecniche per aumentare le vendite **automaticamente dal 50% al 300%**
- **La strategia di pubblicare un libro per vendere di più** nel proprio settore
- **I 6 vantaggi** che un autore di libro ha per incrementare il fatturato

# GIORNO 3

---

## L'IDEA 'ESPONENZIALE': COME OTTENERE PIÙ FONTI DI REDDITO DA UN UNICO BUSINESS

- **Le opportunità per fare affari che sfuggono al 90%** degli Imprenditori e Professionisti italiani
- ***The Millionaire Matrix™***
- **Qual è la tua idea** da un milione di euro?
- **Non hai grandi idee?** I metodi per sfruttare (eticamente) quelle di qualcun altro
- Le *domande wow* che trasformano **il tuo Business in macchina 'sforna-ricchezza'**
- **Il Marketing Milionario:** *The Destiny Code - The Prism Code - The Angel Code - The Star Code*
- **Come riorganizzare il tuo prodotto/servizio** per realizzare profitti nell'Era dell'informazione
- **La tua mappa:** qual è il tuo *'how-to'*?
- **La tua nicchia di mercato:** il pubblico a cui conviene rivolgerti
- **Il sistema di vendita HeartSell™:** come persuadere in pochi minuti anche i clienti più scettici

# UNA LOCATION DA SOGNO SUL LAGO DI GARDA FARA' DA CORNICE A TUTTO QUESTO

Le 3 giornate con questo Imprenditore milionario 'illuminato':

Da un lato andranno a soddisfare la tua sete di nuove preziose informazioni per far crescere il tuo Business - se da troppo tempo è 'fermo agli stessi risultati' - o per allargare gli orizzonti della tua attuale attività, lanciando nuovi Business redditizi e aprendoti a nuovi mercati

Dall'altro appagheranno i tuoi sensi: guarda tutte le foto che ritraggono la splendida location che ospiterà il corso. Un panorama da sogno, immensi campi da golf, infinite distese di verde, le acque cristalline del Lago di Garda intorno a te per ben 3 giorni

Pura intensa formazione gomito a gomito con il coach N° 1 nel campo del Business e della Libertà Finanziaria si accompagnerà ad una vera e propria vacanza in un posto spettacolare da vivere e godersi con tutti e 5 i sensi (e in cui portare anche la famiglia, perché no!)

il massimo per predisporre il proprio cervello a sviluppare nuove idee e ispirazioni per il proprio Business

# COSA DICONO DI ROBERT ALLEN I GRANDI NOMI DELLA FORMAZIONE MONDIALE

---



**BRIAN TRACY**

Esperto internazionale di Business Management

“

*Con Allen impari come fare soldi, come non perdere quelli guadagnati e come diventare finanziariamente indipendente. I suoi insegnamenti sono la Bibbia del successo finanziario oggi.*

”



**JAY ABRAHAM**

Numero 1 nel campo delle strategie di marketing

“

*Allen ti spiega come fare in modo che il denaro lavori per te. Con le sue strategie, chiunque può creare con successo la propria libertà finanziaria.*

”



### **MARK VICTOR HANSEN**

Autore della collana di best-seller Brodo caldo per l'anima

“

*Bob sa come trasmettere la sua trentennale esperienza nella gestione del denaro, in modo semplice da apprendere e da mettere in pratica.*

”



### **ROBERT T. KIYOSAKI**

Autore del noto Best-seller Padre Ricco, Padre Povero

“

*Stimo tantissimo la capacità di Robert di insegnare alle persone come fare un sacco di soldi. Le sue informazioni a riguardo sono molto preziose.*

”



### **STEPHEN COVEY**

Autore del Best-seller Le 7 regole per avere successo

“

*L'idea di poter generare più flussi di reddito sarà un potente cambiamento di paradigma per la maggior parte delle persone. Allen ti spiega come farlo in modo pratico.*

”

# COSA DICE CHI HA PARTECIPATO AI SUOI CORSI

PAOLO BRONDI - Promotore finanziario

*Ho iniziato a guadagnare già durante il corso perché... ho conosciuto nuove persone in linea con la mia attività, e le ho trasformate in miei nuovi clienti! Inoltre, grazie ai suggerimenti di Allen su come 'mettere in vendita ciò che sei bravo a fare', ho scritto un libro che venderò e che sarà per me una nuova fonte di reddito attivo, da aggiungere a quello principale. Grazie Robert J*

FRANCESCO GAGLIANONE - Piccolo Imprenditore

*Non avevo mai fatto formazione prima, e Allen mi ha aperto un mondo per capire cosa dovevo fare per non vivere del mio unico reddito. Sono un piccolo imprenditore e quello che guadagno deriva principalmente dal mio lavoro diretto. Capire come attivare fonti extra di guadagno è stato quindi di un'importanza strategica per me, per contare su entrate aggiuntive e costanti anche quando il mio reddito principale non è come vorrei.*

PAOLA MORTARA - Imprenditrice

*(...) Di Allen mi ha colpito, oltre alla sua competenza, la grande carica umana che ha saputo trasferirci, tanto che sono rimasta in contatto con lui. In più, durante il corso ho capito quanto è importante essere costanti nella vita, 'fare tutti i giorni una cosa, anche piccola'. Sono le sane abitudini che ripetiamo ogni giorno che ci portano a realizzare fino in fondo i nostri obiettivi (...)*

GIANNI OCCHIPINTI - Ex Impiegato, oggi Imprenditore

*L'esperienza con Allen è stata fruttuosa non solo a livello di informazioni ricevute, ma anche per le relazioni che ho sviluppato durante e dopo il corso: ho trovato il mio gruppo di pari, con cui mi confronto di continuo, scambio materiale formativo, condivido obiettivi (come il mio recente di cambiare lavoro, da impiegato a imprenditore), e gli stimoli che ricevo sono preziosi per mantenere costanti nel tempo la grinta e il focus necessario a realizzare i miei progetti.*

# ROBERT ALLEN... IN SINTESI

## E' IL PIU' SEGUITO

**Autore N°1 di New York Times Best-sellers**, tra cui *The One Minute Millionaire* (scritto insieme a Mark Victor Hansen), *Creating Wealth, Nothing Down, Come creare molteplici fonti di reddito*, che hanno venduto **milioni di copie in tutto il mondo** e sono stati **tradotti in oltre 12 lingue**.

Imprenditore di successo e Coach seguito da migliaia di professionisti e uomini d'affari, tiene **una media di 100 seminari all'anno in tutto il mondo** (Asia, America, Europa), spesso **condividendo il palco** con illustri uomini d'affari come **Richard Branson, Tony Robbins, Donald Trump, Robert Kiyosaki, Tony Blair**.

## NON TI PROPONE 'RICETTE MIRACOLOSE'

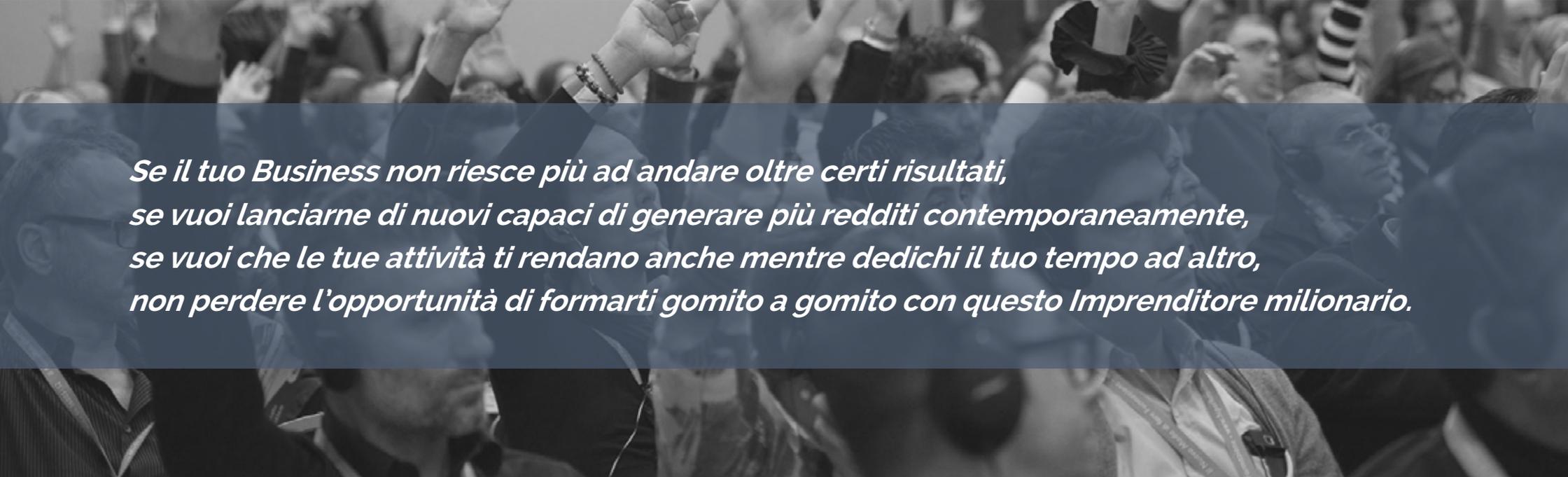
per il tuo Business: il suo metodo funziona perchè ti permette di individuare nuove opportunità, nel mondo digitale e non solo, per far crescere la tua attività e per trasformare le tue conoscenze e passioni in redditi EXTRA.

## E' AFFIDABILE

Non è un semplice Speaker, è **innanzitutto un imprenditore che ha applicato ai propri Business le strategie che insegna** in tutto il mondo. Ed è proprio il suo metodo rivoluzionario gli ha permesso di accumulare in pochi anni un patrimonio di svariati milioni di dollari. **Popolare nelle tv e radio americane**, appare su centinaia di programmi radiofonici e televisivi, tra cui *Good Morning America* e *Larry King*. **Di lui hanno parlato inoltre note riviste** come *Wall Street Journal, The Los Angeles Times, The Washington Post, Newsweek, Money Magazine, People Magazine, Redbook* e *The Reader Digest*, per citarne solo alcuni.

## PARLA SEMPLICE ED È CONCRETO

Non a caso, da 30 anni è seguito da migliaia di professionisti e imprenditori in decine di Paesi nel mondo.



*Se il tuo Business non riesce più ad andare oltre certi risultati,  
se vuoi lanciarne di nuovi capaci di generare più redditi contemporaneamente,  
se vuoi che le tue attività ti rendano anche mentre dedichi il tuo tempo ad altro,  
non perdere l'opportunità di formarti gomito a gomito con questo Imprenditore milionario.*

**ALL'APPUNTAMENTO THE BUSINESS MACHINE CON ROBERT ALLEN  
SUL LAGO DI GARDA DAL 20 AL 22 MAGGIO 2016  
PUÒ ACCEDERE UN GRUPPO RISTRETTO  
DI MASSIMO 40 IMPRENDITORI E PROFESSIONISTI.**

# IL PERCORSO COMPRENDE:

---



**1 SESSIONE ON-LINE DI COACHING INTRODUTTIVA INDIVIDUALE**



**3 GIORNATE LIVE DI PURA E INTENSA FORMAZIONE CON ROBERT ALLEN**



**6 CORSI ON-LINE SU GESTIONE DEI COSTI, BUSINESS ON-LINE, INFO-PRODOTTI, INVESTIMENTI, STRATEGIE IMMOBILIARI, TECNICHE MILIONARIE**



**COFANETTO IN 10 AUDIO-CORSI ALLEN 'MOLTEPLICI FONTI DI REDDITO'**

**1. LE 7 ABILITA' PER LA TUA SICUREZZA FINANZIARIA**



**2. IMPRENDITORE DI TE STESSO: Fai Fruttare i Tuoi Talenti**



**3. GUADAGNA CON IL WEB E CON I DIRITTI D'AUTORE**



**4. IL VALORE DI 1 EURO: guida facile all'investimento**



**5. THE MONEY MACHINE: il passaparola ti rende ricco**



**6. INVESTIMENTI IMMOBILIARI: fare affari dove gli altri non riescono**



**7. PIU' FONTI DI REDDITO -PIU' FONTI DI STRESS?**



**8. NUOVE ENTRATE A PORTATA DI MOUSE**



**I 4 CODICI CHE MOLTIPLICANO LA TUA RICCHEZZA**



**10. COME LA TUA MENTE CONDIZIONA I TUOI GUADAGNI**



*Per capire se questo corso è adatto alla tua attività e se può darti un ritorno concreto sull'investimento, è previsto un colloquio preliminare con il nostro Team di Esperti.*

Per accedere al colloquio scrivi a  
**n.acampora@hiperformance.it**  
contatta lo **06.36005152**  
o compila il form che trovi sul sito  
**www.robertain.it**